1. *КЕЙС.*

***Консерванты «Био-стим»***

[***https://bio-stim.ru/***](https://bio-stim.ru/)

*Продаж с сайта не было, никогда не рекламировались. В поисковике сайт вообще было не найти.*

*Что было сделано:*

1. *При анализе конкурентов стало ясно, что коммерческое предложение оставляет желать лучшего – прописали скидку на товар и бесплатную доставку,*
2. *Сделала аудит сайта, он был посредственный – добавили бегущую строку с коммерческим предложением заказать товар в определенный срок и закрепить за собой скидку. Также добавили три виджета для лучшей конверсии.*
3. *Далее я посадила сайт на турбо страницу, чтобы уменьшить количество отказов на мобильных, заказы пошли довольно хорошо.*

[*https://project2084417.turbo.site/78272728*](https://project2084417.turbo.site/78272728)

1. *Что стало: Рекламный бюджет* ***11265*** *руб. Показов* ***124710****, из них кликов* ***1557****, средняя цена клика* ***7,24*** *руб. Конверсий* ***746****, цена цели* ***15,10*** *руб.*

**